

## **Chargé d'affaires / Aménagement paysager (H/F)**

Urbasense est un bureau d'études spécialisé dans la nature en milieu urbain qui fête ses 10 ans en 2025. La Société recrute son nouveau chargé d'affaires (H/F).

### **Quel profil ?**

Nous recherchons une personne passionnée par l'aménagement paysager, disposant d'une première expérience significative dans ce domaine (terrain, bureau d'études, conduite de travaux, etc.), et souhaitant donner une nouvelle orientation à sa carrière vers une fonction commerciale.

Ce poste est idéal pour un profil connaissant les enjeux techniques des projets paysagers, et souhaitant mettre cette expertise au service du développement commercial, de la relation client et de la conquête de nouveaux marchés.

**Si tu n'as pas d'expérience commerciale ce n'est pas un problème, nous te formerons !!**

### **Qui sommes-nous ?**

Crée en 2015 par Michael et Thomas, Urbasense est composée d'une équipe de 25 passionnés (paysagistes, agronomes, commerciaux...), dont l'expertise est reconnue pour la qualité de ses prestations. Aujourd'hui, nous sommes fiers de compter parmi nos utilisateurs 230 villes et métropoles réparties dans 7 pays en Europe et en Afrique.

Viens rejoindre l'équipe commerciale, composée à ce jour de 7 personnes aux profils aussi différents qu'atypiques et qui partagent la même passion : celle de rendre notre planète meilleure. Si tu es conducteur de travaux, chef de chantier, paysagiste, ou tout autre métier du paysage et que tu es en quête de LA nouvelle opportunité professionnelle qui t'ouvrira de multiples portes, tu es au bon endroit.

### **Tes futures missions**

- Identifier et prospecter de nouveaux clients (particuliers, entreprises, collectivités locales).
- Savoir écouter et analyser pour qualifier au mieux les besoins de nos clients.
- Proposer des solutions techniques adaptées aux projets.
- Assurer le suivi des propositions commerciales jusqu'à la signature.
- Rédiger les devis et participer aux réponses aux appels d'offres.
- Travailler en lien étroit avec l'équipes des ingénieurs agronomes pour le suivi et le renouvellement des contrats.
- Participer à la stratégie de développement commercial de l'entreprise.
- Participer à des salons professionnels sur Paris ou en Province.

### **Nos exigences (nous en avons quelques-unes...)**

- Surtout... que tu sois : sympa et rigoureux, déterminé et professionnel, prêt à partager nos fous rires et notre bonne humeur au quotidien !!
- Langue : 2<sup>ème</sup> langue appréciée (anglais ou autre).
- Niveau d'études : bac +2/3 (au plus) en aménagement paysager.
- Expérience professionnelle : 2 ans appréciés.
- Permis B exigé.
- Connaissances générales du secteur de l'aménagement paysager.
- Aptitudes relationnelles pour t'intégrer au sein de l'équipe et échanger avec des clients.
- aisance dans l'utilisation des logiciels informatiques.

### **En Pratique**

- Poste en CDI avec statut cadre.
- Lieu de travail : Jouy-en-Josas (78), avec des déplacements réguliers à prévoir.  
(2/3 jours par semaine, 2 fois par mois).
- Début du contrat : dès que possible.
- Secteur commercial : la France métropolitaine.
- Secteur B to B, vente multi-interlocuteurs : collectivités, MOE, entreprises espaces verts...
- Rémunération (à définir selon profil) : package global (fixe + variable) jusqu'à 45 000€ brut/an.
- Avantages : titres restaurant, RTT...